

De beste energieoplossing voor uw bedrijf

Triple A rating voor investeringen in zonne-energie

- A** Investeer in zonne-energie en genereer nog steeds een mooi rendement!
- A** Wapen uw bedrijf tegen stijgende energieprijzen
- A** Kies voor duurzame energie met een kwalitatief product en de zon als gratis en natuurlijke energiebron

Inhoud

Waarom zonne-energie?	3
Waarom <i>Enfinity</i>?	4
Twee formules	5
Vergelijking zonne-energie versus klassieke energie	6
Besluit	7

Waarom zonne-energie?

Kiezen voor zonne-energie is kiezen voor zekerheid. Dat klinkt misschien wat als een slogan, maar het klopt, en wel op meerdere vlakken. U krijgt de beste *return on investment*, omdat:

- de prijs van zonnepanelen heel aantrekkelijk is (en dat terwijl de subsidies lager liggen dan in 2009). Dankzij de grote vraag en de steeds goedkopere productietechnieken tonen de tarieven al enkele jaren een dalende trend, en die zal zich naar alle verwachtingen alleen maar doorzetten.
- de prijs van zonne-energie heel stabiel is en blijft – in tegenstelling tot grijze stroom, die gemiddeld per jaar 3% tot 5% toeneemt. Zonnestroom installaties die na vanaf 1 januari 2012 in dienst werden en worden genomen, vergoeden de Vlaamse distributienetbeheerders namelijk met groenstroomcertificaten, aan 250 euro per stuk (één certificaat per 1000 KWh geleverde stroom). Die minimumprijs blijft gedurende twintig jaar geldig, en is vastgelegd in het zogenaamde Elektriciteitsdecreet. Vanaf 2013 bedraagt de gewaarborgde looptijd van de certificaten geen 20 jaar meer, maar 'slechts' 15 jaar. Een belangrijk argument om zeker nog dit jaar te investeren in zonne-energie.
- zonne-energie per definitie onuitputtelijk is. Met andere woorden: geen vraagtekens en onzekerheid omtrent de toekomst, zoals bij fossiele brandstoffen wel het geval is. U koopt er bovendien een stuk onafhankelijkheid mee, omdat u in uw eigen energie voorziet, en dus geen rekening moet houden met de grillen van leveranciers.
- de leveranciers van zonnepanelen hopen om binnen drie à vier jaar niet meer afhankelijk te zijn van steunmaatregelen. Dankzij de dalende zonnepanelenprijzen en anderzijds de stijgende energieprijzen bereiken we dan het zogenaamde 'grid parity' punt. Zonne-energie wordt dan zonder steunmaatregelen concurrentieel met de klassieke energieleveranciers.
- voor kmo's nog steeds een investeringsaftrek van 13,5 procent geldt. Een beknopt overzicht over de verschillende overheidssubsidies voor zonnepanelen vindt u alvast [hier](#).

Als u kiest voor zonnestroom, krijgt u bovendien een (indirecte) bonus: duurzame energie geeft uw bedrijf ook een positieve uitstraling, zowel naar klanten, als partners toe. En nog enkele pluspunten: de technologie is gemakkelijk inzetbaar, en op platte bedrijfsdaken zijn de zonnepanelen niet te zien, wat voor sommige klanten een esthetisch voordeel kan zijn. Bovendien moet er geen vergunning aangevraagd worden.

In de huidige economische situatie moeten bedrijven op alle mogelijke fronten besparen. Met een keuze voor zonne-energie snijdt u, ondanks de investering, fors in uw energie-uitgaven. Vooral voor kleine en middelgrote bedrijven kunnen fotovoltaïsche cellen, met de huidige steunmaatregelen, het verschil maken. Afhankelijk van uw oppervlakte en behoefte schommelt het vermogen van de installatie tussen 10 en 250 kilowattpiek.

Waarom *Enfinity*?

Voor een dergelijke investering met een terugverdientijd van 7 jaar doet u best een beroep op een zo betrouwbaar mogelijke partner. En dan kunt u moeilijk om *Enfinity* heen, Belgisch marktleider inzake de levering van zonnestroom. De uitstekende reputatie van de onderneming reikt tot over de landsgrenzen, zoals projecten in Europa, Azië en Noord-Amerika aantonen. Wereldwijd staat *Enfinity* intussen op een zesde plaats als projectontwikkelaar in zonne-energie, goed voor intussen meer dan 250 MW. Een mooie prestatie voor een bedrijf dat pas in 2005 werd opgericht. *Enfinity* zet heel sterk in op kwaliteit – zo heeft *Enfinity* een *ISO14001*- en een *EMAS*-certificaat, waarmee het zijn engagement inzake milieuzorg onderstreept.

Enfinity heeft een heel wijde doelgroepenscope: van residentiële installaties via dealernetwerken tot grote zonne-energiecentrales in het buitenland (zowel op het land als op daken). In Vlaanderen concentreert *Enfinity* zich op zonnestroominstallaties voor kmo's, en land- en tuinbouwbedrijven.

De vraag die we in deze whitepaper stellen is: wat kan *Enfinity* voor uw organisatie betekenen? Het antwoord ligt voor de hand: veel.

- *Enfinity* volgt alle trends en belangrijke ontwikkelingen in de markt op de voet. U bent met andere woorden zeker van de beste/nieuwste technologie. Het bedrijf investeert ook non-stop in productinnovatie: zowel in zijn panelen, omvormers, en de datamonitoring. In deze drie segmenten heeft *Enfinity* een heel ruim gamma, dat dus constant up-to-date wordt gehouden.

- *Enfinity* garandeert de klant drie dingen: een installatie die een maximale elektriciteitsproductie biedt; een snelle terugverdienperiode van de investering; financieel rendement op langere termijn.
- *Enfinity* biedt niet zomaar standaard oplossingen: de bouwkundige, elektrische, en klimaataspecten van uw organisatie worden nauwkeurig bestudeerd, in combinatie met uw persoonlijke wensen. De locatie wordt grondig gescreend, vooral dan de stabiliteit en draagkracht van het dak. Op basis daarvan maakt *Enfinity* een ontwerp op maat, mét nauwkeurige financiële inschatting.
- *Enfinity* is uw partner van a tot z, en verder: van ontwerp over plaatsing tot de koppeling aan het net. Maar ook voor onderhoud kunt u op hen een beroep doen, net als voor de onontbeerlijke datamonitoring van het zonnestroomsysteem.
- *Enfinity* heeft een eigen kwaliteitsafdeling, die op regelmatige basis *alle* productiesites aan een uitgebreide kwaliteitscontrole onderwerpt. Die beoordeling (van zowel productiesite als de productie zelf) gebeurt aan de hand van een checklist met maar liefst 42 parameters. Zo bent u er zeker van dat het eindproducten aan de hoogste kwaliteitseisen voldoet.

Twee formules

Tot zover de praktische troeven. Maar u wilt vooral financieel voordeel halen uit uw installatie. *Enfinity* biedt u de mogelijkheid te kiezen tussen een directe investering (kopen), of een rendement via een huurformule.

1) Kopen (=met investering)

U koopt een zonnepaneleninstallatie (PV) bij *Enfinity*, die, zoals hierboven beschreven, zorgvuldig geleverd, geplaatst, en onderhouden wordt. U verkrijgt een product dat 20 jaar lang een optimaal rendement levert, en dat terwijl u de investering al op 7 jaar hebt terugverdiend. Bovendien komt u in aanmerking voor verschillende steunmaatregelen, en hebt u gegarandeerd zekerheid van uw energiebron: de zon.

2) Huren (=zonder investering)

Als uw platte bedrijfsdak een oppervlakte heeft van minstens 2.500 m² (of als u over een schuin dak van minstens 1.000 m² beschikt) biedt *Enfinity* u de mogelijkheid het dak aan hen te verhuren, om er zonnepanelen te plaatsen. Dat geeft uw bedrijf verschillende concrete financiële voordelen:

- *Enfinity* betaalt u huurgeld voor het gebruik van het dak, bij uitstek de minst gebruikte locatie in uw onderneming

- U koopt stroom af die tot 30 procent goedkoper is: aangezien de energie op uw eigen dak wordt gewonnen, betaalt u namelijk geen kosten voor distributie

- U betaalt geen onderhoudskosten, aangezien u geen eigenaar bent van de zonnepaneleninstallatie. U moet er met andere woorden helemaal niet naar omkijken.

- Na twintig jaar nemen we indien gewenst de installatie weg, maar *Enfinity* biedt ook de mogelijkheid om de zonnestroominstallatie verder te laten renderen. Met een levensverwachting van 35 jaar kunt u er dus nog plusminus 15 jaar gebruik van maken (zij het met een dalend, maar werkbaar rendement). Aan het einde van de levensduur kunt ook rekenen op een efficiënte recyclage van de panelen. Want *Enfinity* maakt deel uit van *PV Cycle*, een vereniging van de grootste producenten van zonnepanelen ter wereld die zich hebben geëngageerd om een internationaal recyclageproject op te zetten.

Case rendabiliteit

Mooie vooruitzichten dus, maar u wilt die graag getoetst zien aan concrete cijfers. Welke financiële voordelen biedt zonne-energie in termen van rendabiliteit. Dat wordt duidelijk in deze vergelijking tussen twee gelijkaardige bedrijven: één dat koos voor zonnestroom, en een ander dat bleef werken met grijze energie.

De resultaten spreken voor zich, zoals blijkt uit volgende voorstelling:

Twee KMO's die pal naast elkaar gevestigd zijn in een gelijkaardig gebouw verbruiken op jaarbasis 100.000 kWh electriciteit.

Bedrijf X kiest voor een klassiek contract met een energieleverancier die grijze stroom aanlevert.



Bedrijf X

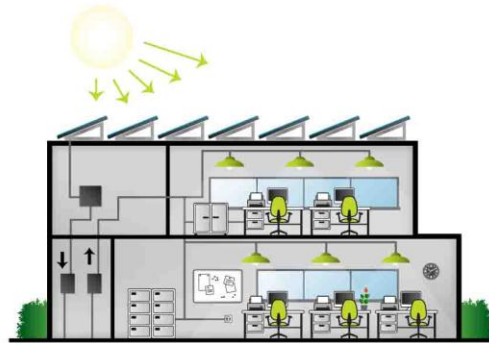
2012

- Verbruik: 100.000 kWh/jaar
- Electriciteitsprijs: 0,17 c/kWh
- Kost in 2012: 17.000 €

Na 20 jaar

- **Kost: 562.121 euro**
(inclusief gemiddelde jaarlijkse prijsstijging van 5%)
- CO2 besparing: 0

Bedrijf Y kiest voor een investering in zonne-energie via een zonnestroominstallatie op het bedrijfsdak.



Bedrijf Y

2012

- Verbruik: 100.000 kWh/jaar
- Vermogen installatie: 100 kWp
- Investering installatie: 200.000 €
- Groene Stroom Certificaat: 250 €/MWh
- Pay Back: 7 jaar
- IRR: 12,8%

Na 20 jaar

- **Opbrengst: 560.000 euro**
(resultaat van groenestroomcertificaten, energiebesparing, prijsstijging stroom versus investeringskost, onderhoud, verzekering, financiering)
- CO2 besparing: 1.400 ton
- Installatie kan ook na 20 jaar nog verder gebruikt worden, zij het met een lagere productie

Besluit

De huidige perceptie in de markt is dat zonne-energie minder interessant is geworden, vooral omdat de overheid de steunmaatregelen heeft terugschroefd. Maar we moeten af van dat idee: zonnepanelen waren nooit goedkoper, de investering is in zeven jaar terugbetaald, en gedurende minstens twintig jaar bent u zeker van een stabiele elektriciteitsprijs. Bovendien kiest u met zonnestroom voor duurzame energie, hetgeen uw langetermijnvisie accentueert. Er is met andere woorden geen reden om *niet* voor zonne-energie te kiezen. Zeker als u in zee gaat met een partner als *Enfinity*, die voortdurend investeert in product vernieuwing, dienstverlening, en oplossingen op maat van uw specifieke kmo.